

Андрей Дыкан | Иван Севостьянов

Увеличение продаж с

SEO

ПРЕИМУЩЕСТВА
SEO-ОПТИМИЗАЦИИ
РАСКРУТКА САЙТА
ВЫБОР ОПТИМИЗАТОРА



СОДЕРЖАНИЕ

Об авторах	11
Вступление.	13
Для кого написана эта книга.....	14
Главная задача издания.....	14
Основные достоинства книги.....	15
Глава 1. Про поисковую систему.	17
Что такое поисковая система.....	18
Как работает поисковая система.....	19
Пользователь вводит запрос в строку поиска и.....	19
Глава 2. Основные преимущества SEO-оптимизации	21
SEO-оптимизация — это охват целевой аудитории.....	22
Благодаря оптимизации можно составить портрет клиента	24
SEO-оптимизация имеет долгосрочный результат.....	24
Почему со временем продвинутый сайт только хорошеет, или Что такое «песочница».....	25
У SEO-оптимизации небольшая себестоимость относительно других видов рекламы	27

Высокий показатель конверсии — еще одно преимущество SEO.....	29
Гибкость бюджета	33
Выгодная инвестиция.....	34
Широкий охват аудитории	41
Глава 3. Основные факторы, которые учитывает поисковая система	45
Текстовая составляющая.....	46
TITLE страницы.....	46
H1 — главный заголовок страницы.....	56
Текст страницы — еще один фактор, влияющий на симпатию поисковой системы	60
Уникальность текста	61
Качество текста	64
Педсовет, или Поговорим об орфографии и пунктуации	65
Семантическое ядро (или ключевые слова).....	66
Частота слов и длина текста.....	69
Поведенческие факторы	70
Количество кликов по ссылке на сайт	70
Релевантность	71
Время, проведенное на сайте, и количество просмотренных страниц.....	77
Ссылочное ранжирование	85
Структура сайта	90
Иерархическая структура	90
Правило трех кликов	91

Содержание	5
Перелинковка сайта.....	92
Скорость загрузки	94
Количество ошибок.....	95
Географические показатели.....	96
Социальные показатели.....	98
Возраст сайта	100
Глава 4. Раскрутка сайта	103
Полный аудит сайта, включая анализ сайтов-конкурентов	104
Неуникальный контент.....	104
Плохие ссылки.....	105
Плохая перелинковка	105
Неправильная структура.....	106
Используется малая часть «потенциала» сайта	107
Сайт неудобный.....	109
Некрасивый сайт.....	110
Сбор ключевых слов для продвижения, или Составление семантического ядра сайта.....	111
Что такое ключевые слова и семантическое ядро.....	111
Правильно подобранные ключевые слова	113
Коммерческий аспект семантического ядра.....	115
Широкий охват ключевых запросов.....	116
Стратегии продвижения	118
Частота ключевых запросов	124
Работа с поведенческими факторами.....	134
Формирование бонусов	134

Размещение отзывов	138
Дизайн сайта	141
Работать над поведенческими факторами должен и владелец сайта	142
Как улучшить поведенческие факторы	144
Используйте онлайн-консультант.....	144
Собирайте базу пользователей.....	146
Устраивайте акции	147
Зачеркивайте цены.....	149
Размещайте отзывы.....	150
Устанавливайте кнопки быстрого заказа.....	152
Демонстрируйте преимущества	154
Глава 5. Коммерческий фактор.....	157
Главное — доверие!	158
Воздействие коммерческого фактора на поведенческие факторы	160
Влияем на коммерческий фактор	162
Лицо сайта — его дизайн	164
«Фишki», способные расположить пользователя к вашему сайту	165
Делайте, как для себя.....	166
Глава 6. Оптимизация сайта	167
Что такое оптимизация	168
Работа с мегатегом TITLE	168
Основные принципы	168
Пример использования TITLE для оптимизации	171

Как выглядит TITLE в исходном коде	173
Работа с разметкой заголовка страницы.....	173
Тексты	175
Уникальность текстов.....	175
Легко читаемый текст	176
Тематические картинки, графики	177
Как проверить уникальность текста	177
Плагиат.....	178
Структура сайта	182
Влияние структуры на позиции сайта	182
Меню сайта	184
Структура сайта должна быть простой и удобной	186
Структура сайта и вес страниц.....	189
Пример сайта с грамотно выстроенной структурой.....	190
Тексты заголовков, или «Что в имени тебе моем?»	195
Видеофайлы	196
Картинки	196
Почему не стоит скрывать оптимизацию	199
Глава 7. Переделка сайта под оптимизацию	201
Глава 8. Ссылочное ранжирование	205
Как работает ссылочное ранжирование.....	206
Что такое качественная ссылка	206
Как вычислить количество ссылок, стоящих на сайты-конкуренты	208
Автоматизированные биржи ссылок.....	209

Глава 9. Чего ждать от SEO-оптимизации и на какие сроки стоит рассчитывать	211
Создание семантического ядра.....	212
Разработка и доработка сайта	212
Создание уникальных оптимизированных текстов	217
Добавление сайта в каталог поисковой системы	217
Закупка ссылок.....	218
SEO-оптимизатор: какова его роль в продвижении сайта	219
Из чего складывается цена за продвижение сайта	222
Создание оригинального контента.....	222
Программирование и доработка сайта	224
Оптимизация.....	225
Ссылки.....	225
Работа с факторами внешней оптимизации	225
Как оптимизатор рассчитывает стоимость проекта.....	227
Гарантии	230
Чего же все-таки ждать от SEO-оптимизации	231
Глава 10. Где найти SEO-подрядчика	235
Фриланс, тематические форумы	236
Через знакомых	238
Обратиться в компанию, занимающуюся продвижением сайтов	238
Нанять персонального оптимизатора в свою компанию	239
Ореол тайны, или Секретные SEO-фишки.....	241

Глава 11. Ответы на часто задаваемые вопросы	243
Почему у клиентов складывается ощущение, что SEO — это темный лес.....	244
Почему у разных оптимизаторов разные стратегии	245
Почему происходят изменения алгоритма в поисковой системе.....	246
Почему нельзя брать тексты с других сайтов	247
Почему нельзя прятать оптимизированный текст	249
Почему я (или мой сотрудник) не могу сам написать тексты и оптимизировать их.....	250
Стоит ли прогонять сайт по каталогам	251
Мне тут прислали предложение по обмену ссылками — нужно ли оно мне	251
Почему не стоит самостоятельно изменять контент на продвигаемых страницах	252
Почему не стоит продвигать сайт по небольшому количество запросов	252
Как использовать «Яндекс.Директ» и позиции сайта.....	253
Глава 12. Почему стоит обратиться к оптимизатору еще на этапе создания сайта	255
Глава 13. Как вычислить настоящего SEO-профессионала	257
Кто же такой SEO-оптимизатор.....	258
Отзывы.....	259
Кейсы.....	259

Договор	259
План развития	259
Как понять, что оптимизатор выполняет свою работу.....	260
Как вычислить обман.....	260
Как быть, если вы захотели сменить оптимизатора	261
Примеры ситуаций, когда нужно менять оптимизатора	262
Глава 14. «Хрустальная ваза», или Бережное обращение с оптимизированным контентом	265
Заключение	269